



iLine Microsystems S.L, es una organización dedicada al desarrollo y fabricación de sistemas "Point of care", para el diagnóstico in-vitro, Desde su creación ha experimentado un crecimiento significativo, comportamiento que encuentra explicación en su estrategia de desarrollo de negocio y la aceptación que ha tenido en el mercado su sistema portátil para el control de la terapia anticoagulante oral, poniendo de manifiesto que el mismo viene a satisfacer una necesidad no cubierta.

Reconocen que sus claves competitivas son la calidad, la innovación y el trabajo en equipo, y al mismo tiempo, gestionan estos factores para que formen parte de la cultura de la organización.

En cuanto a las tendencias competitivas, hacen uso de las infraestructuras de conocimiento de la CAPV creando ecosistemas de emprendimiento (BIC Berrilan), lo que le ha servido para el desarrollo de prototipos y para innovar en el modelo de negocio utilizando tecnología (KIS) existente para otras aplicaciones. Además, se han internacionalizado de una forma proactiva consiguiendo un posicionamiento estratégico en otros países.

PILAR DE COMPETITIVIDAD: INNOVACIÓN

iLine cuenta con un comité asesor que hace funciones de vigilancia tecnológica lo que les permite estar al corriente de las nuevas tendencias a la vez que sus miembros ejercen de prescriptores.

Ha innovado en el modelo de negocio, habiendo sido capaz de utilizar tecnología existente para otras aplicaciones a un segmento concreto como es la de los análisis para el control del TAO, creando para el mercado un producto que satisface una necesidad no cubierta.

PILAR DE COMPETITIVIDAD: EMPRENDIMIENTO

Desde su inicio se han visto acogidos por las infraestructuras de emprendimiento en la CAPV (BIC Berrilan), lo cual ha sido relevante para la configuración del negocio y el desarrollo de los prototipos. Un año después y con los primeros prototipos, que servían para demostrar el concepto, solicitaron la patente europea de su desarrollo.

Fuentes de financiación alternativa

iLine en sus primeros años de vida (2007) utiliza la incubadora BicBerrilan (financiación en especie). Además de la aportación al capital de los promotores, obtienen préstamos participativos y también el Fondo de Capital Riesgo de Ekintzaile del Gobierno Vasco introduce capital en la empresa. En el año 2010 salen estos inversores y entran socios privados, quienes actualmente se mantienen.

Nombre la organización:

iLine Microsystems, S. L.

Sector de actividad:

Salud

Actividad principal:

Desarrollo y fabricación de sistemas de diagnóstico in-vitro Point-of-Care

Año de creación y ubicación:

2007, Donostia (Gipuzkoa)

Tamaño: Mediana

Facturación: 5M€- 10 M€

Empleo directo: 80 personas trabajadoras

PILAR DE COMPETITIVIDAD: INTERNACIONALIZACIÓN

Se definen como "fabricantes", y reconocen la importancia de los distribuidores en el sector para consolidar el negocio. Por esta razón, y de manera proactiva, recurren a importantes distribuidores para consolidar la cadena de suministros y ganar cuota de mercado a nivel mundial. La selección del distribuidor ha sido clave: el posicionamiento estratégico en los mercados internacionales

objetivos ha sido esencial para incursionar en un sector con altas barreras de entrada.

Asociándose con una empresa comercializadora de origen catalán, han conseguido abordar diversos mercados con un solo agente. La elección de este agente se ha revelado como estratégica, ya que en el sector, el músculo y marca del distribuidor es muy importante y permite que el fabricante sea visto como una empresa fiable.

PILAR DE COMPETITIVIDAD: TALENTO

Actualmente, no se han detectado prácticas avanzadas en cuanto a la participación de las personas.